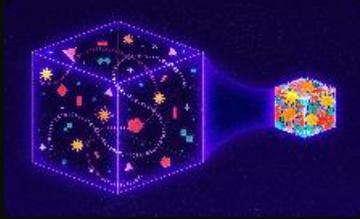




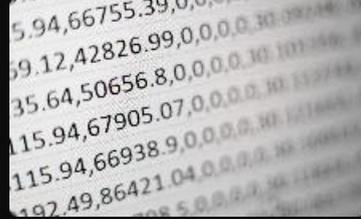
# Сжатие данных для приема, передачи и обработки Больших данных

Цели проекта: Монетизация от управления информационным взрывом

Задачи проекта: Реализация решения Гипотезы Римана и конструктивной теоремы универсальности в программных продуктах



## Проблемы информационного взрыва



1. Экспоненциальный рост объёма Биг дата при ограниченности емкости используемых для хранения данных



2. Экспоненциальный рост потребления энергии и времени при увеличении хранения и передаче БИГ ДАТЫ



3. Экспоненциальный рост стоимости Цифровизации



## Решение:



Экспоненциальный рост скорости новых алгоритмов сжатия и разжатия



Ограничение роста потребления энергии и времени и стоимости цифровизации за счет универсальных алгоритмов



Генерация программного продукта на универсальных принципах



## Конечный потребитель:



Частные и юридические лица

# Описание Продукта/услуги

Продукт – программное решение основанное на универсальных алгоритмах связанной с дзета функцией. Прогресс в гипотезе Римана и использование теоремы универсальности позволили создать принципиально новые универсальные алгоритмы сжатия и передачи и обработки Биг Даты

## Научная новизна Проекта



Наш метод сжатия заключается в создании методов голографического сжатия и схож по духу с китайскими иероглифами, когда большие понятия или события превращаются в символы. Технология возникла при построении конструктивной теореме универсальности дзета функции. **основанной на прогрессе в гипотезе Римана и что она является священным Граалем науки и тесно связана с простыми числами, которые являются основой** кодирования информации. При решении этой задачи возникли аналоги квантовых алгоритмов связи и передачи информации, которые позволяют сжимать данные более эффективно, чем существующие на рынке программы.

# Потенциальный объем рынка

- 1** TAM (Total Available Market) в сфере сжатия аудио и видеофайлов codec оценивается в более 15 млрд долларов. Это общий рынок для всех возможных покупателей и продавцов в данной области.
- 2** SAM (Serviceable Available Market) в данной сфере на текущий момент может составлять около 7 млрд долларов. Это тот рынок, который доступен конкретной компании, учитывая ее возможности и присутствие в определенных регионах.
- 3** SOM (Serviceable Obtainable Market) определяется как доля SAM, на которую компания может рассчитывать в текущих условиях рынка. В данном случае, для новой компании на рынке сжатия аудио и видеофайлов SOM может составлять около 2% от SAM, то есть примерно 140 млн долларов

# Сравнительная таблица с аналогами

Alliance for Open Media

С Ш А

А V 1



Fraunhofer - Gesellschaft

С Ш А

Н 2 6 6



# Бизнес Модель

1

## Способ монетизации

- Поставка лицензий на использование алгоритмов сжатия и разжатия и обработки БИГ ДАТА.
- Проведение консультаций и интеграции у существующих клиентов за плату.
- Предоставление облачных сервисов по сжатию данных на абонентской основе.

2

## Структура бизнес-модели

- Разработка и оптимизация алгоритмов сжатия данных: Команда экспертов компании работает над созданием программных продуктов основанных на универсальных инновационных алгоритмах сжатия, учитывая требования и спецификации клиентов.
- Консалтинговые услуги: предоставление консультации клиентам по выбору наилучших методов сжатия данных и оптимизации процессов передачи.

3

## Себестоимость и цена реализации

- 1 000 000 долларов США Strategy

## План продаж/прибыли на 5 лет в виде таблицы

Год	Продажи	Прибыль
2025	\$100,000	\$20,000
2026	\$300,000	\$60,000
2027	\$900,000	\$180,000
2028	\$2,700,000	\$540,000
2029	\$4,100,000	\$1,620,000

# Команда проекта

Дурмагамбетов Асет.

Руководитель проекта

Фазылова А. А

Старший научный сотрудник

Зулхажав А.А

Старший научный сотрудник

Калитов Марлен

Старший научный сотрудник

Дурмагамбетов Аслан.

Научный сотрудник

Дурмагамбетова Анияр.

Научный сотрудник

Ермекова Дана

МНС

Айдер Бауржан

МНС

Мейрманов А. А.

МНС

Есентай Бота

МНС

Вакансия

Специалист по продвижению технологий

# Предложение для сотрудничества

Здравствуйте!

Мы рады предложить Вам наше коммерческое предложение для потенциального бизнес-партнера.

Мы заинтересованы в нахождении партнера для сотрудничества в нескольких областях:

- Внедрение нами разработанной технологии на условиях 50% на 50% от прибыли
- Поиск потенциального покупателя для нашей ПО

Мы готовы обсудить детали и условия сотрудничества, чтобы найти наилучшее решение для обеих сторон.

Спасибо за внимание!



# Let's Get in Touch!

If you're interested in learning more about our work, please don't hesitate to contact us! We'd love to hear from you.

- Phone: +77787286399 (Director of Science Aset Durmagambetov)
- Phone :+77024545046 (Director of TOO "SNTFI" Aliya Fazilova)
- Email: [aset.durmagambet@gmail.com](mailto:aset.durmagambet@gmail.com) , [aliyafaz@mail.ru](mailto:aliyafaz@mail.ru)
- Website: <https://sntfi.kz/>

Feel free to reach out if you have any questions or want to collaborate with us on exciting new projects!